

BREAKEVEN.

Unternehmensporträt BREAKEVEN

Startups und Erfolg: ein großes Missverständnis

Dank der Digitalisierung ist es so einfach wie nie zuvor, ein eigenes Unternehmen mit einem digitalen Geschäftsmodell zu gründen. Die wirklich erfolgreichen Startups bleiben dennoch die Ausnahme. Neun von zehn Startups scheitern; nur eines von zehn Startups kann Erfolg verzeichnen. Die restlichen neun hingegen gehen bereits innerhalb der ersten drei Jahre nach ihrer Gründung pleite.¹ Nicht komplementär aufgestellte Gründerteams sind oftmals ein Grund für dieses Scheitern. Gleichzeitig steigen die Investitionen in deutsche Startups jedoch enorm. Der Gesamtwert dieser Investitionen erreichte 2021 einen neuen Höchststand und stieg im Vergleich zum Vorjahr um 229 % auf 17,4 Milliarden Euro.² Neben der Inflation sind auch die Strafzinsen, die inzwischen fast alle Banken auf größere Beträge erheben, entscheidende Treiber dieser Entwicklung.

Ein neuer Player im deutschen Startup-Ökosystem schafft eine bestmögliche Umgebung für Gründer und Investoren, um gemeinsam ein etabliertes Unternehmen aufzubauen und erfolgreich in fünf Jahren zum Exit zu führen.

BREAKEVEN besteht aus einem Team aus Serienunternehmern, mit aktuell mehr als 20 weltweiten Unternehmensbeteiligungen, und Investoren, die in den letzten 15 Jahren über 10 Unternehmen verkauft und dabei mehr als 500 Mio. Euro Exit-Volumen erwirtschaftet haben.

Validieren statt hoffen: Professionalisierung bereits vor der Gründung

Eine eigene Idee entwickeln, Co-Founder finden, eine Finanzierung bekommen und das eigene Unternehmen erfolgreich verkaufen – es ist ein langer und teils steiniger Weg, den die Gründer bestreiten müssen. BREAKEVEN verfolgt einen anderen Ansatz als übliche Venture-Capital-Gesellschaften oder Company Builder: Statt lediglich ein Startup mit Kapital zu finanzieren oder für die Anfangsphase zu unterstützen, positioniert sich das Unternehmen aus Niedersachsen als Co-Founder und Pre-Seed-Investor. Als Initiator und Partner auf Augenhöhe entwickelt BREAKEVEN eine validierte Geschäftsidee und stellt ein komplementäres Gründerteam, bestehend aus CEO & COO, zusammen. Das zusammengestellte Team wird vom ersten Tag an operativ und strategisch unterstützt – und das bis zum Exit.

BREAKEVEN arbeitet dabei mit festen Partnern in den Bereichen Steuern, Recht und Finanzen zusammen. Zudem verfügt das Unternehmen über ein Netzwerk aus mehr als 100 Digitalexperten weltweit. Durch dieses rationale und erfolgreich erprobte Vorgehen beginnt die Professionalisierung des Startups bereits vor der offiziellen Gründung und erhöht somit enorm die Chance, das Startup nach fünf Jahren erfolgreich zum Exit zu führen.

Neben den Gründern profitieren auch die Seed-Investoren von dieser Vorgehensweise. Diese haben die Möglichkeit, exklusiv in digitale Startups mit überdurchschnittlichem Rendite-Potential zu investieren. Das Ausfallrisiko für ein solches Investment wird zudem zusätzlich dadurch extrem minimiert, dass ein Investment erst getätigt wird, wenn das Startup den Proof of Concept erreicht hat und eine klare positive Umsatz- und Rentabilitätsentwicklung aufzeigt.

Durch die tägliche Mitarbeit am Startup, die Steuerung und Optimierung auf Basis definierter Controlling-Instrumente und wöchentlichen Regelmeetings vermeidet BREAKEVEN frühzeitig unnötige Fehler und gewährleistet gleichzeitig volle Transparenz für den Investor. Dieser bekommt somit ein „full managed Startup“ mit einer überdurchschnittlichen Erfolgsquote ohne laufende Kosten.

¹ Quelle: <https://www.cbinsights.com/research/startup-failure-reasons-top>

² Quelle: https://www.ey.com/de_de/news/2022-pressemitteilungen/01/ey-startup-barometer-2022

BREAKEVEN.

Vom Unternehmerehepaar zu BREAKEVEN

Initiator von BREAKEVEN ist das Unternehmerehepaar Ina und Jens Langenberg. Die Hannoveraner haben in den letzten 10 Jahren als Serienunternehmer mehr als 20 Unternehmen weltweit aufgebaut. „Die Gründung von BREAKEVEN war der konsequente nächste Schritt für uns als Serienunternehmer, da das Konzept unsere Erfahrungen aus mehr als 20 internationalen Unternehmensbeteiligungen aus den letzten 10 Jahren bündelt. Das Ziel bei jeder unserer Gründungen war dabei, schnellstmöglich den Breakeven-Point zu erreichen, um aus dieser Stärke heraus, noch weiter wachsen zu können“, so Jens Langenberg, CEO und Founder von BREAKEVEN. „Deshalb haben wir uns auch für den Namen unseres Ventures entschieden, denn das Ziel von BREAKEVEN ist, alle Startups erfolgreich zum Breakeven-Point zu führen – und darüber hinaus. Unsere Expertise der vergangenen Jahre und das Netzwerk, welches wir uns aufgebaut haben, bilden das Framework unseres BREAKEVEN-Modells, mit dem wir die bestmögliche Umgebung für Gründer und Investoren schaffen“, sagt Ina Langenberg.

Das Kernteam von BREAKEVEN komplementiert Marcel Baldt als Partner sowie Dr. Spyros Chaveles als Investor und Advisor. In Summe hat das Team in den letzten Jahren über 10 Unternehmen verkauft und dabei mehr als 500 Mio. Euro Exit-Volumen erwirtschaftet.

Mit dem BREAKEVEN-Modell zur Nr.1 für Gründer und Investoren

In den nächsten 10 Jahren plant BREAKEVEN insgesamt 50 Startups zu gründen und sie erfolgreich zu machen. Dafür hat das Unternehmen bereits Pre-Seed-Kapital in Höhe von knapp 4 Mio. Euro bereitgestellt. „Das wir mit dem BREAKEVEN-Modell ein perfektes Setup für hochtalentiertere Gründer und gleichzeitig für Startup-Investoren geschaffen haben, zeigt uns bereits die immense Anzahl an Bewerbungen von interessierten Gründern mit beeindruckenden Track Records als auch das große Interesse von Seed-Investoren an zukünftigen Startups“, so Marcel Baldt, Partner von BREAKEVEN. „Wir sind mutige, leidenschaftliche Unternehmer und Digitalexperten der ersten Stunde. Mit BREAKEVEN wollen wir nicht nur zur Nr.1 für Gründer und Investoren in Deutschland werden, sondern Menschen zusammenbringen, die komplementär in ihren Stärken zueinander sind. Wir sind davon überzeugt, dass so aus jedem Startup etwas Außergewöhnliches werden kann“, sagt Jens Langenberg.

In den kommenden Jahren plant das Unternehmen sein Portfolio an Startups mit einem klaren Fokus auf digitale Geschäftsmodelle stark auszubauen. „Wer in Zukunft darüber nachdenkt, mit einem professionellen Partner zusammen zu gründen oder exklusiv in Startups zu investieren, wird an BREAKEVEN denken“, so Langenberg. Dafür investiert das Unternehmen seit 2021 in den Ausbau von BREAKEVEN und den Aufbau weiterer Portfolio-Unternehmen. Im Jahr 2022 sollen mindestens drei weitere Gründungen folgen.